



EXECUTIVE
BACHELOR
EN MANAGEMENT D'UNITÉ D'AFFAIRES

2025-2026

MBS détient les accréditations :





Fondée en 1897, MBS propose aux talents français et internationaux, uniques par leur diversité et leur parcours, la formation d'excellence d'une Grande École de Management française reconnue internationalement.

Ce programme de formation est conçu pour les professionnels en début de carrière souhaitant évoluer professionnellement et développer leur employabilité.

UNE EXCELLENCE ACADÉMIQUE INTERNATIONALEMENT RECONNUE



5%
des Business Schools
dans le monde



2%
des programmes
Master
et Executive MBA



1%
des Business
Schools
dans le monde



MBS est membre de la CGE et de la CDEFM, ce qui témoigne de son engagement envers l'excellence académique et de son rôle actif dans la promotion de l'enseignement en gestion et management en France



L'Executive Bachelor of International Business Administration est un diplôme visé par le ministère de l'Enseignement supérieur et de la Recherche

12 MOIS EN ALTERNANCE POUR FAIRE DÉCOLLER VOTRE CARRIÈRE

OFFREZ-VOUS LA POSSIBILITÉ D'ÉVOLUER VERS DES FONCTIONS MANAGÉRIALES ET DE CHANGER LA TRAJECTOIRE DE VOTRE CARRIÈRE EN INTÉGRANT UNE FORMATION DIPLÔMANTE.



PUBLIC

Ce programme s'adresse aux actifs disposant d'une expérience professionnelle (hors stages et alternance) et désireux de faire évoluer leur carrière ou d'obtenir un diplôme de l'enseignement supérieur.



OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Développer des pratiques professionnelles de gestion
- Agir en responsabilité au sein d'une organisation professionnelle
- Exploiter des données à des fins d'analyse
- Utiliser efficacement les outils numériques de l'e-commerce et de la communication digitale
- Mettre en œuvre des stratégies commerciales complètes
- Sélectionner les canaux les plus appropriés pour un marketing performant
- Développer votre potentiel commercial
- Évoluer vers des postes de management.



DÉBOUCHÉS

- Responsable d'agence
- Responsable de Business Unit
- Responsable des ventes
- Chef des ventes
- Responsable de la force de vente
- Manager commercial des forces de vente
- Responsable de gestion administrative des ventes
- Responsable de la gestion des commandes.

SALARIÉS & PERSONNES EN RECHERCHE D'EMPLOI

CHANGER LA TRAJECTOIRE DE VOTRE CARRIÈRE

- Développez une compréhension globale du monde des affaires grâce à un programme complet (management, commerce, marketing, finance, etc.)
- Adoptez la posture professionnelle adaptée
- Appréhendez la prise de fonction managériale
- Développez votre employabilité
- Obtenez un diplôme d'une grande école et valorisez votre parcours professionnel.

ENTREPRISES

VALORISER & RETENIR LES TALENTS

- Proposez une formation en rythme alterné à vos talents pour accompagner la transition vers une position managériale
- Déployez une politique de rétention des talents.



EXECUTIVE BACHELOR EN MANAGEMENT D'UNITÉ D'AFFAIRES DIPLÔME NIVEAU BAC+3



■ **Diplôme Visé par l'État**
Titre de niveau 6
N° RNCP : 36561*

* Répertoire National
des Certifications Professionnelles

■ **Durée : 12 mois**
460 heures

■ **Alternance :**
1 semaine
de cours par mois

SEMESTRE 1

- Environnement économique de l'entreprise
- Communication professionnelle et posture comportementale
- Outils statistiques pour décryptage du marché
- Diagnostic stratégique et stratégies de diversification
- Positionnement et stratégie commerciale
- Structure et dynamique des organisations
- Marketing Mix Responsable
- Planification et pilotage budgétaire
- Electif : 1 - Business Development dans la distribution
- Electif : 2 - Ecommerce / Emarchandising

SEMESTRE 2

- Coaching professionnel
- Outils de communication digitale
- Négociation des contrats commerciaux et aspects juridiques
- Négociation commerciale et techniques de vente
- Innovation et amélioration de l'expérience client
- Comportement micro des agents économiques
- Gestion de la relation client et suivi des indicateurs de pilotage commercial
- Management responsable et méthodes de gestion d'équipe
- Electif : 3 - Campagnes marketing omni et multi canal (notamment les réseaux sociaux)
- Electif : 4 - Création d'entreprise

L'ALTERNANCE

Le programme est dispensé en alternance ou rythme alterné pour les personnes en emploi. Ce mode d'enseignement a été choisi pour **favoriser la mise en pratique et l'employabilité**. L'alternance représentant un tremplin vers l'emploi.

Les participants du programme sont suivis et accompagnés dans leur recherche d'alternance par des conseillers carrières du Career Center de MBS. Une fois intégrés à l'école, les participants ont accès à un jobboard avec plus de 21 000 offres ainsi qu'à des sessions de jobdating avec des entreprises partenaires. À MBS, vous restez libre de choisir et postuler aux offres en fonction de vos centres d'intérêts et aspirations professionnelles.

ILS RECRUTENT NOS ALTERNANTS :

free

Auchan | RETAIL
FRANCE



Altémed
ACM HABITAT SERM SASM

CMA CGM

septeo

CAREER CENTER, UN ACCOMPAGNEMENT PRIVILÉGIÉ

Le Career Center est votre partenaire clé pour **réussir votre transition vers le monde professionnel**.

Grâce à notre méthodologie bien rodée, basée sur un accompagnement personnalisé, des ateliers pratiques et des opportunités de mentorat et networking, nous vous aidons à mieux vous connaître, à développer votre employabilité et à accéder aux meilleures opportunités du marché de l'emploi en corrélation avec vos aspirations individuelles. Ainsi, **le Career Center vous met à disposition toutes les clés** pour que vous atteigniez vos ambitions professionnelles avec succès.

DES DISPOSITIFS PÉDAGOGIQUES CIBLÉS

tout au long de l'année permettant de se préparer au mieux au marché : Réseautage/Personal Branding, découverte marché et métier, accompagnement à l'identification de ses objectifs pro, optimisation de ses outils de candidature (CV, profil numérique, préparation aux entretiens de recrutement).

DES OUTILS EN LIGNE : accès à des sites de recrutement reconnus en France et à l'International (Offres stages - alternance - emploi , événement , conseils , fiches et vidéos métiers ...)

UN ACCOMPAGNEMENT ADAPTÉ AU BESOIN DE L'ÉTUDIANT

à travers un suivi individualisé tout au long de son cursus (prise de rendez-vous possible toute l'année, coachs carrières dédiées lors des périodes professionnelles en alternance...).

UN RÉSEAU PUISSANT : une fois diplômé, vous bénéficiez d'opportunités professionnelles exclusives grâce à **un réseau de 23 000 diplômés**. Les Alumni de l'école proposent des conférences, afterworks et ateliers qui permettent de se créer un réseau.

Des ateliers de **coaching personnalisé** sont également proposés pour vous permettre d'améliorer votre posture professionnelle et vous aiguiller dans votre carrière.

+ de **21 000**
OFFRES D'
EMPLOI
SUR LE JOBBBOARD

DONNEZ VIE À VOTRE PROJET ENTREPRENEURIAL

L'Entrepreneurship Center accompagne individuellement les porteurs de projets **de l'idée au financement**, au niveau local, national ou international.

Il est accessible à tous les participants et alumni ayant un **projet de création d'entreprise**, à tout moment de leur formation et également après leur diplomation.

Dans le cadre de votre cursus, vous avez également la possibilité de choisir l'électif « Création d'entreprise » afin d'acquérir **les connaissances et compétences nécessaires pour élaborer votre projet**.

+ de **50**

**WORKSHOPS
& BOOTCAMPS
CHAQUE ANNÉE**

153

**ENTREPRISES
CRÉÉES
DEPUIS 2015**

28

**COACHS
EXPERTS**

MODALITÉS D'ADMISSION

PRÉREQUIS

- Niveau académique requis au minimum :
 - Bac+2, ou titre RNCP de niveau 5 ou équivalent, et un minimum d'une année d'expérience professionnelle sur des fonctions support (communication, commerce, marketing, logistique, digital, finance, RH, achats...) (hors alternance).
- ou
- Bac et un minimum de 3 années d'expérience professionnelle réalisées sur des fonctions support (hors alternance).

Les candidats ne présentant pas ces caractéristiques pourront candidater dans le cadre d'une démarche de validation des acquis professionnels et personnels (VAPP), sur la base d'un dossier d'expérience validé par une commission de validation.

CONCOURS D'ENTRÉE

ÉPREUVES DU CONCOURS

- Test de logique
- Entretien avec l'équipe du programme

LE PROGRAMME
EXECUTIVE BACHELOR
EST **ÉGALEMENT ACCESSIBLE
PAR LA VAE OU EN FORMATION
PROFESSIONNELLE CONTINUE.**

Plus d'information sur montpellier-bs.com

CAMPUS : MONTPELLIER

2300 Avenue des Moulins - 34080 Montpellier

COÛT & FINANCEMENT

COÛT DE LA FORMATION

■ 10 000€ TTC*

Incluant :

- 460 heures de cours
- Coaching individuel
- Accès aux associations étudiantes
- Accès à MBS Entrepreneurship Center
- Accès au Life Coaching
- Accès à MBS Career Center
- Adhésion à vie à l'Association des diplômés

FORMATION FINANÇABLE À 100% VIA L'ALTERNANCE

**L'EXECUTIVE BACHELOR
EST UNE FORMATION DIPLÔMANTE
VISÉE PAR L'ÉTAT.**

HORS ALTERNANCE, ELLE EST ÉGALEMENT FINANÇABLE PAR :

- Utilisation des heures de CPF
- Plan de développement des compétences de l'entreprise
- CPF de transition
- OPCO
- Pro-A
- Financement personnel
(taux d'emprunt préférentiel auprès de nos partenaires)

*Organisme non-assujetti à la TVA

Lors d'une année en alternance, les frais de scolarité sont intégralement pris en charge par l'entreprise.

CONTACTEZ-NOUS :

Tatiana STEICHEN

Responsable Recrutement

t.steichen@mbs-education.com

04 67 10 25 69