



ISTEC
PARIS
ÉCOLE SUPÉRIEURE DE COMMERCE ET MARKETING

Programme VAE
Développeur(euse)
Commercial(e) et Marketing

Bac+3
Diplôme Visé



ÉTABLISSEMENT RECONNU PAR L'ÉTAT - À PARIS DEPUIS 1961
ASSOCIATION LOI 1901 À BUT NON LUCRATIF

TRANSFORMEZ VOTRE EXPÉRIENCE EN DIPLÔME AVEC L'ISTEC !

LA VAE POUR QUI ?

Toute personne ayant une durée d'activité minimale de 1 an peut faire une demande de VAE.

L'activité peut avoir été exercée en France ou à l'étranger. Cette activité (professionnelle, associative, bénévole) doit être en rapport direct avec le contenu du diplôme visé par le candidat. Une seule demande, pour un même diplôme, peut être déposée par année civile et jusqu'à trois demandes pour des diplômes différents au cours d'une année civile.

LA VAE À L'ISTEC, POUR QUOI FAIRE ?

- Obtenir un **diplôme reconnu par l'Etat et les entreprises : Bac+3, diplôme visé** par le Ministère de l'Enseignement supérieur, de la Recherche et de l'Innovation, et homologué niveau 2 (France) et niveau 6 (nomenclature européenne) au RNCP (Répertoire National des Certifications Professionnelles)
- Identifier et faire reconnaître vos compétences
- Valider et capitaliser vos acquis
- Dynamiser, relancer votre carrière
- Compléter si nécessaire votre formation
- Accéder au réseau des diplômés d'une école supérieure de commerce, créée il y a 60 ans

Pour le Manager d'entreprise cela vous permet de :

- Identifier et favoriser le développement de compétences de vos salariés
- Confier à vos salariés des responsabilités différentes
- Motiver vos salariés



QU'EST-CE QUE LA VAE ?

La loi n° 2002-73 du 17 janvier 2002, dite loi de modernisation sociale, a instauré la validation des acquis de l'expérience qui est un droit individuel de la personne inscrit au code du travail et au code de l'éducation. La VAE permet ainsi l'obtention de tout ou partie d'un diplôme, titre ou certificat de qualification professionnelle.

Nos prérequis : 5 ans en Bachelor, Bac+3.

L'ACCOMPAGNEMENT DE VOTRE VAE

Pour chaque projet, un interlocuteur unique prendra le temps de comprendre vos besoins, vos attentes et votre problématique afin d'y apporter une réponse unique et personnalisée. Nous proposons un rendez-vous gratuit d'une heure environ, au cours duquel nous analysons ensemble les possibilités d'engager une démarche VAE, le diplôme et le niveau que le candidat peut valider en fonction de son CV.

Ensuite, l'accompagnement se déroule, sur une période de 2 à 4 mois, de la façon suivante :

- La rédaction du livret 1, ou livret de recevabilité
- La constitution du livret 2, ou dossier de validation
- Des séances de travail individuelles et personnalisées pour préparer la rédaction du livret 2 et du mémoire professionnel si nécessaire (rendez-vous physiques et/ou téléphoniques)

Pour toute question concernant la VAE, contactez
Nayouma Bangoura : n.bangoura@istec.fr - 01 40 40 20 33

DEVELOPPEUR(EUSE) COMMERCIAL(E) ET MARKETING

Le manager exerce en toute autonomie et est responsable des 4 activités suivantes :

- Maîtriser les techniques de vente, de prospection, de négociation commerciale,
- Gérer et piloter la relation client ainsi que le management commercial,
- Définir une stratégie commerciale et marketing, mettre en œuvre des plans d'actions,
- Elaborer une communication digitale, animer un site multimédia.

Pour cela, le candidat est accompagné d'un tuteur expert dans les domaines suivants :

- Management des équipes commerciales et marketing : du processus de recrutement à l'animation de l'équipe,
- Pilotage et gestion financière de l'unité commerciale, définition des indicateurs et réalisation de tableaux de bord, création d'un business plan,
- Conception de plan marketing et réalisation de contenus multimédia,
- Qualification et gestion d'une base de données clients,
- Mise en œuvre d'un processus de vente dans un contexte national et international,
- Etude des cultures d'entreprise et stratégies d'innovation.



DÉBOUCHÉS

- **Emplois commerciaux** : assistant(e) commercial, chargé(e) de clientèle, adjoint responsable de magasin, category manager, e-commerce manager, merchandiser, commercial new business, VRP...
- **Emplois marketing** : assistant(e) marketing, assistant(e) chef de projet, assistant(e) marketing web, assistant(e) chef de produit, responsable médias sociaux, assistant(e) category management et trade, coordinateur(ice) marketing digital...

Le métier de développeur marketing et commercial peut s'exercer dans tous les secteurs d'activité et dans tous types d'entreprises : TPE, PME, GE. Les structures d'accueil sont diverses : agence de promotion et de marketing direct, entreprise industrielle, entreprise publique, organisme humanitaire, organisme d'études et de sondage, société de conseil, société de services.



ÉCOLE SUPÉRIEURE DE COMMERCE ET MARKETING



DIPLÔME BAC+3
DIPLÔME VISÉ



72% DES DIPLÔMÉS
SIGNENT UN CDI SOUS
1,3 MOIS DE RECHERCHE



1500 ÉTUDIANTS



PLUS DE **60 UNIVERSITÉS**
PARTENAIRES DANS 32 PAYS



1 INCUBATEUR
ENTREPRENEURIAT



1 RÉSEAU DE DIPLÔMÉS
ACTIF ET SOLIDAIRE

Ecole Supérieure de Commerce et Marketing à Paris depuis 1961

Institut supérieur des Sciences, Techniques et Economie Commerciales

Etablissement privé d'enseignement supérieur reconnu par l'Etat, géré par une association à but non lucratif loi de 1901.

| **PROGRAMME GRANDE ECOLE**
DE BAC À BAC+5
DIPLÔME VISÉ - GRADE DE MASTER

| **PROGRAMME BACHELOR**
DE BAC À BAC+3
DIPLÔME VISÉ

| **PROGRAMMES MBA**
BAC+6
MASTER IN BUSINESS ADMINISTRATION

| **PROGRAMMES DBA**
BAC+8
DOCTORATE IN BUSINESS ADMINISTRATION

| **PROGRAMMES VAE**
VALIDATION DES ACQUIS DE L'EXPÉRIENCE

| **FORMATION CONTINUE**

12, rue Alexandre Parodi 75010 Paris
128, Quai de Jemmapes 75010 Paris France
Tél : 33 (1) 40 40 20 30 - e-mail : info@istec.fr
www.istec.fr

#STAYTUNED

