



ISTEC

PARIS

ÉCOLE SUPÉRIEURE DE COMMERCE ET MARKETING

Programme VAE

Business Online

Bac+3
Diplôme Visé



Réalisée en partenariat avec



ÉTABLISSEMENT RECONNU PAR L'ÉTAT - À PARIS DEPUIS 1961
ASSOCIATION LOI 1901 À BUT NON LUCRATIF

TRANSFORMEZ VOTRE EXPÉRIENCE EN DIPLÔME AVEC L'ISTEC !



QU'EST-CE QUE LA VAE ?

La loi n° 2002-73 du 17 janvier 2002, dite loi de modernisation sociale, a instauré la validation des acquis de l'expérience qui est un droit individuel de la personne inscrit au code du travail et au code de l'éducation. La VAE permet ainsi l'obtention de tout ou partie d'un diplôme, titre ou certificat de qualification professionnelle.

Prérequis : 5 ans en Bachelor, Bac+3.

LA VAE POUR QUI ?

Toute personne ayant une durée d'activité minimale de 1 an peut faire une demande de VAE.

L'activité peut avoir été exercée en France ou à l'étranger. Cette activité (professionnelle, associative, bénévole) doit être en rapport direct avec le contenu du diplôme visé par le candidat. Une seule demande, pour un même diplôme, peut être déposée par année civile et jusqu'à trois demandes pour des diplômes différents au cours d'une année civile.

LA VAE À L'ISTEC, POUR QUOI FAIRE ?

- Obtenir un **diplôme reconnu par l'Etat et les entreprises : Bac+3, diplôme visé** par le Ministère de l'Enseignement supérieur, de la Recherche et de l'Innovation, et homologué niveau 2 (France) et niveau 6 (nomenclature européenne) au RNCP (Répertoire National des Certifications Professionnelles)
- Identifier et faire reconnaître vos compétences
- Valider et capitaliser vos acquis
- Dynamiser, relancer votre carrière
- Compléter si nécessaire votre formation
- Accéder au réseau des diplômés d'une école supérieure de commerce, créée il y a 60 ans

Pour le Manager d'entreprise cela vous permet de :

- Identifier et favoriser le développement de compétences de vos salariés
- Confier à vos salariés des responsabilités différentes
- Motiver vos salariés

L'ACCOMPAGNEMENT DE VOTRE VAE

Pour chaque projet, un interlocuteur unique prendra le temps de comprendre vos besoins, vos attentes et votre problématique afin d'y apporter une réponse unique et personnalisée. Nous proposons un rendez-vous gratuit d'une heure environ, au cours duquel nous analysons ensemble les possibilités d'engager une démarche VAE, le diplôme et le niveau que le candidat peut valider en fonction de son CV.

Ensuite, l'accompagnement se déroule, sur une période de 2 à 4 mois, de la façon suivante :

- La rédaction du livret 1, ou livret de recevabilité
- La constitution du livret 2, ou dossier de validation
- Des séances de travail individuelles et personnalisées pour préparer la rédaction du livret 2 et du mémoire professionnel si nécessaire (rendez-vous physiques et/ou téléphoniques)

**Pour toute question concernant la VAE, contactez
Nayouma Bangoura : n.bangoura@istec.fr - 01 40 40 20 33**

Dans le domaine privé comme dans le domaine public, le champ de connaissances permet aux titulaires de cette VAE de se concentrer sur la digitalisation des processus commerciaux et marketing.

- La gestion de missions logistiques, marketing et commerciales.
- La gestion des relations avec les parties prenantes de l'entreprise (fournisseurs, clients, partenaires, investisseurs...).
- L'amélioration des performances de l'activité dont il ou elle a la responsabilité, avec l'activation digitale du client.
- La connaissance client, l'analyse du/des marché(s), la collecte d'informations/d'indicateurs et l'utilisation des systèmes d'informations de l'entreprise, afin de prendre des décisions stratégiques.
- La gestion et le développement d'une unité (gérer une agence et/ou une entreprise).
- L'encadrement d'une équipe.

MÉTIERS VISÉS

Le titulaire de cette VAE est destiné à assurer la gestion commerciale d'une entreprise, avec un prisme spécifique sur l'utilisation des outils digitaux pour en améliorer l'efficacité opérationnelle. Il a appris à rassembler et traiter les informations nécessaires à la prise de décision, à mettre en place les systèmes d'information correspondants et négocier avec les différents acteurs internes et externes à l'entreprise. Les débouchés sont variés.

- **Chef de projet CRM**
- **Chargé webmarketing**
- **Chef de produit digital**
- **Account manager**
- **Chargé de communication web**
- **Chef de publicité**

COMPÉTENCES CERTIFIÉES PAR LA VAE

Pour cela, le candidat est accompagné d'un tuteur expert.

• **Gestion de projet**

- Analyser les besoins et définir les objectifs du projet
- Construire et planifier le projet
- Piloter et finaliser le projet

• **Création d'entreprise ou d'activité**

- Définir son projet d'activité et analyser son marché
- Créer et mettre en place le plan d'action marketing et commercial
- Déterminer le plan financier
- Trouver les financements de l'activité
- Recruter des collaborateurs

• **Développement d'une entreprise ou d'une activité**

- Analyser le marché
- Mettre en place le plan d'action marketing
- Mettre en œuvre la politique commerciale de l'entreprise
- Animer et développer son point de vente

Réalisée en partenariat avec



DIPLÔME BAC+3
DIPLÔME VISÉ



72% DES DIPLÔMÉS
SIGNENT UN CDI SOUS
1,3 MOIS DE RECHERCHE



1500 ÉTUDIANTS



PLUS DE **60 UNIVERSITÉS**
PARTENAIRES DANS 32 PAYS



1 INCUBATEUR
ENTREPRENEURIAT



1 RÉSEAU DE DIPLÔMÉS
ACTIF ET SOLIDAIRE

PROGRAMME GRANDE ECOLE

DE BAC À BAC+5

DIPLÔME VISÉ - GRADE DE MASTER

PROGRAMME BACHELOR

DE BAC À BAC+3

DIPLÔME VISÉ

PROGRAMMES MBA

BAC+6

MASTER IN BUSINESS ADMINISTRATION

PROGRAMMES DBA

BAC+8

DOCTORATE IN BUSINESS ADMINISTRATION

PROGRAMMES VAE

VALIDATION DES ACQUIS DE L'EXPÉRIENCE

FORMATION CONTINUE

12, rue Alexandre Parodi 75010 Paris

128, Quai de Jemmapes 75010 Paris France

Tél : 33 (1) 40 40 20 30 - e-mail : info@istec.fr

www.istec.fr

Ecole Supérieure de Commerce et Marketing à Paris depuis 1961

Institut supérieur des Sciences, Techniques et Economie Commerciales

Etablissement privé d'enseignement supérieur reconnu par l'Etat, géré par une association à but non lucratif loi de 1901.

#STAYTUNED

